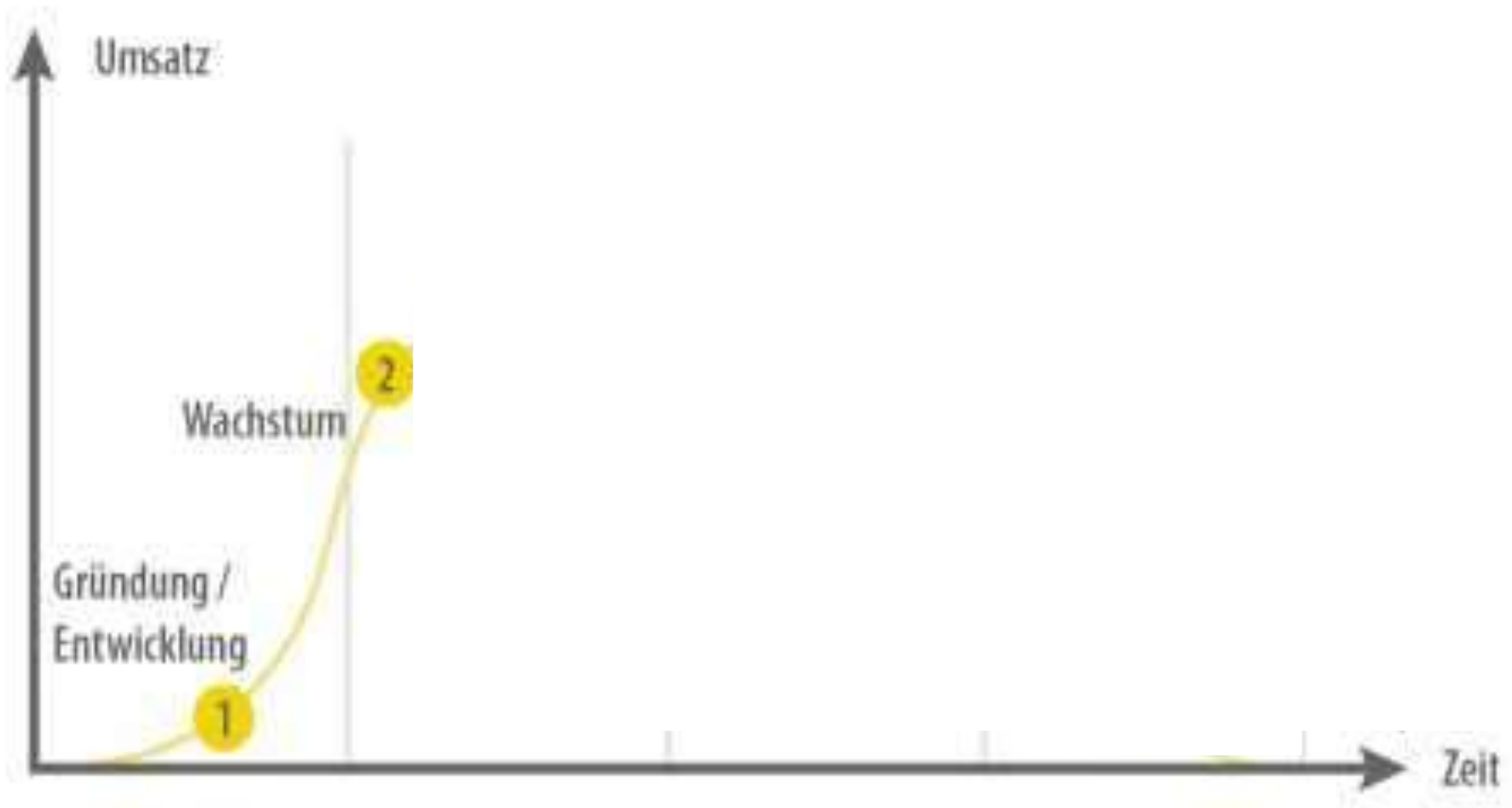




Die 7 Wachstumshebel für Ihr Unternehmen

Lebenszyklus

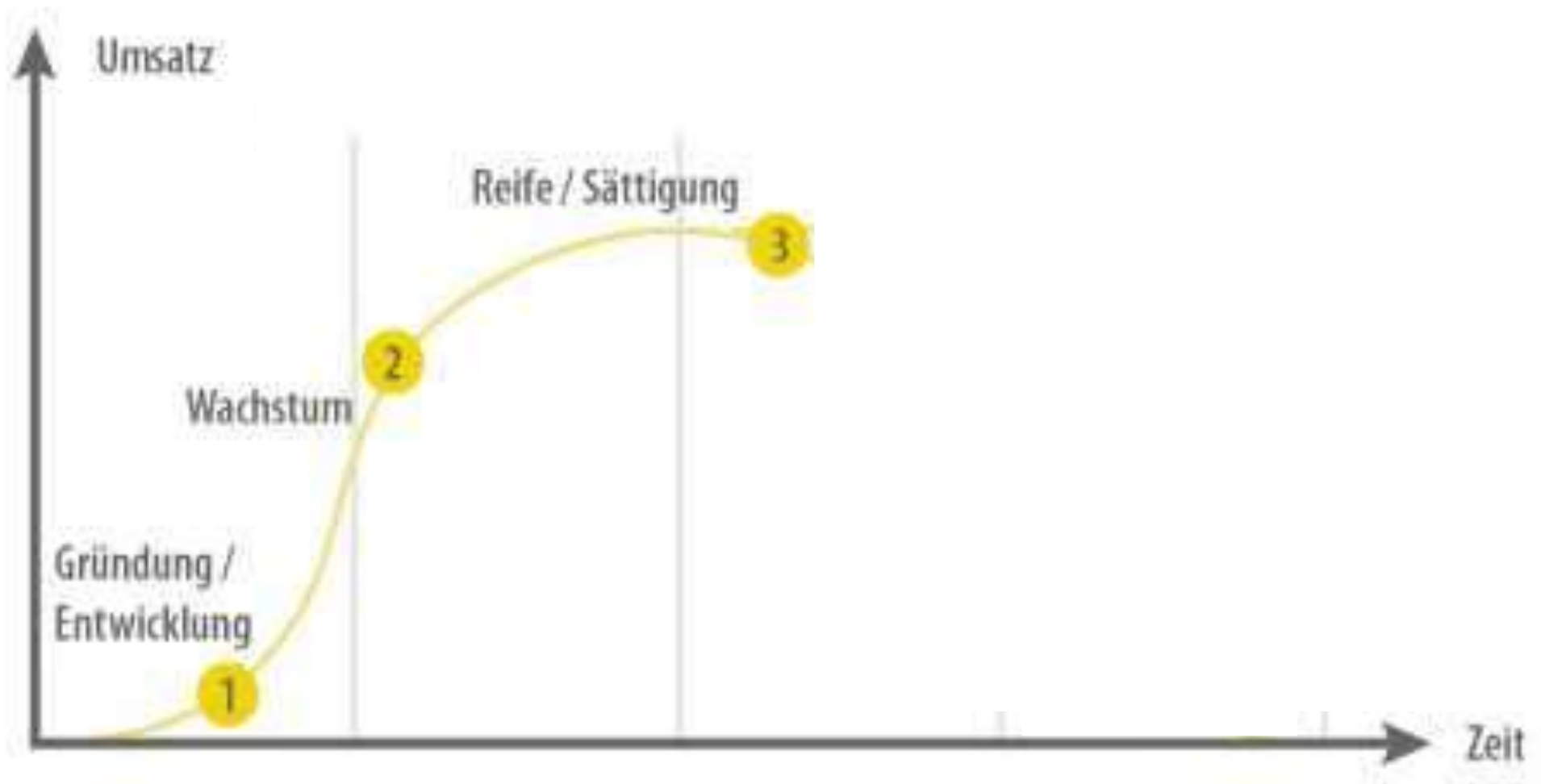


1 und 2: Start-UP-Phase und Wachstumsphase



In diesen Phasen sind NEUE Kunden der
Hauptmotor des Wachstums

Lebenszyklus

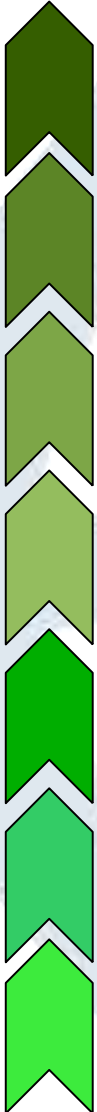


3 Reife/Sättigungsphase

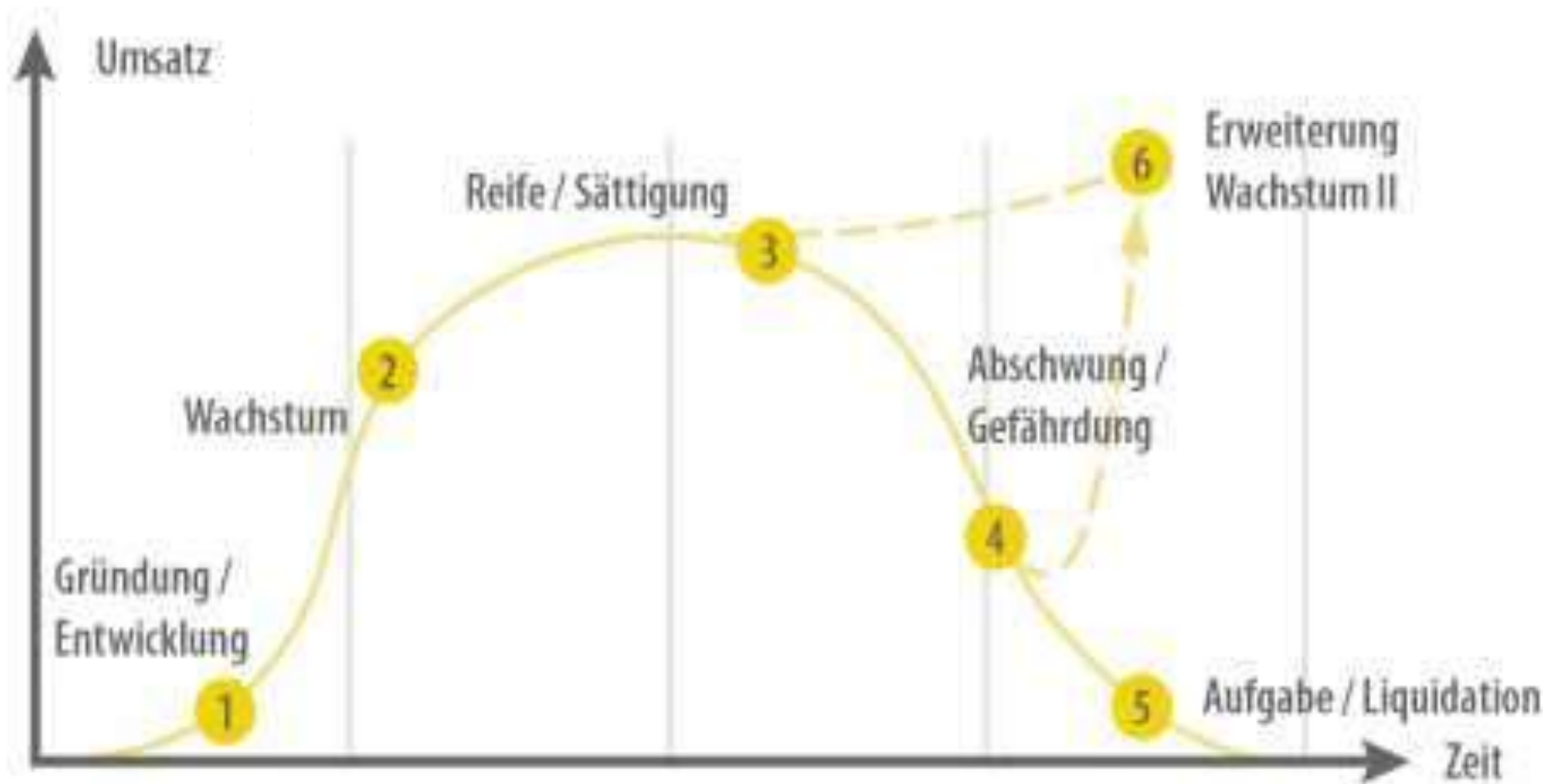
Wie bekomme ich mein
Unternehmen dazu,
weiter zu wachsen ?



Es gibt 7 Hebel, die Ihr Unternehmen wachsen lassen.

- 
1. Anzahl der Interessenten
 2. Umwandlungsrate/ Abschlussrate
 3. Anzahl der Verkäufe je Jahr
 4. Durchschnittlicher Umsatz je Kauf
 5. Brutto-Marge
 6. Anzahl der Empfehlungen
 7. Kundenlebenszeit

Lebenszyklus



Hanauer Unternehmensberatung

Udo Raith

Bruchköbeler Landstr. 39

63452 Hanau

Tel.: 06181 66 98 998

Mobil: 0151 182 59 776

raith@hanauer-unternehmensberatung.de

www.hanauer-unternehmensberatung.de