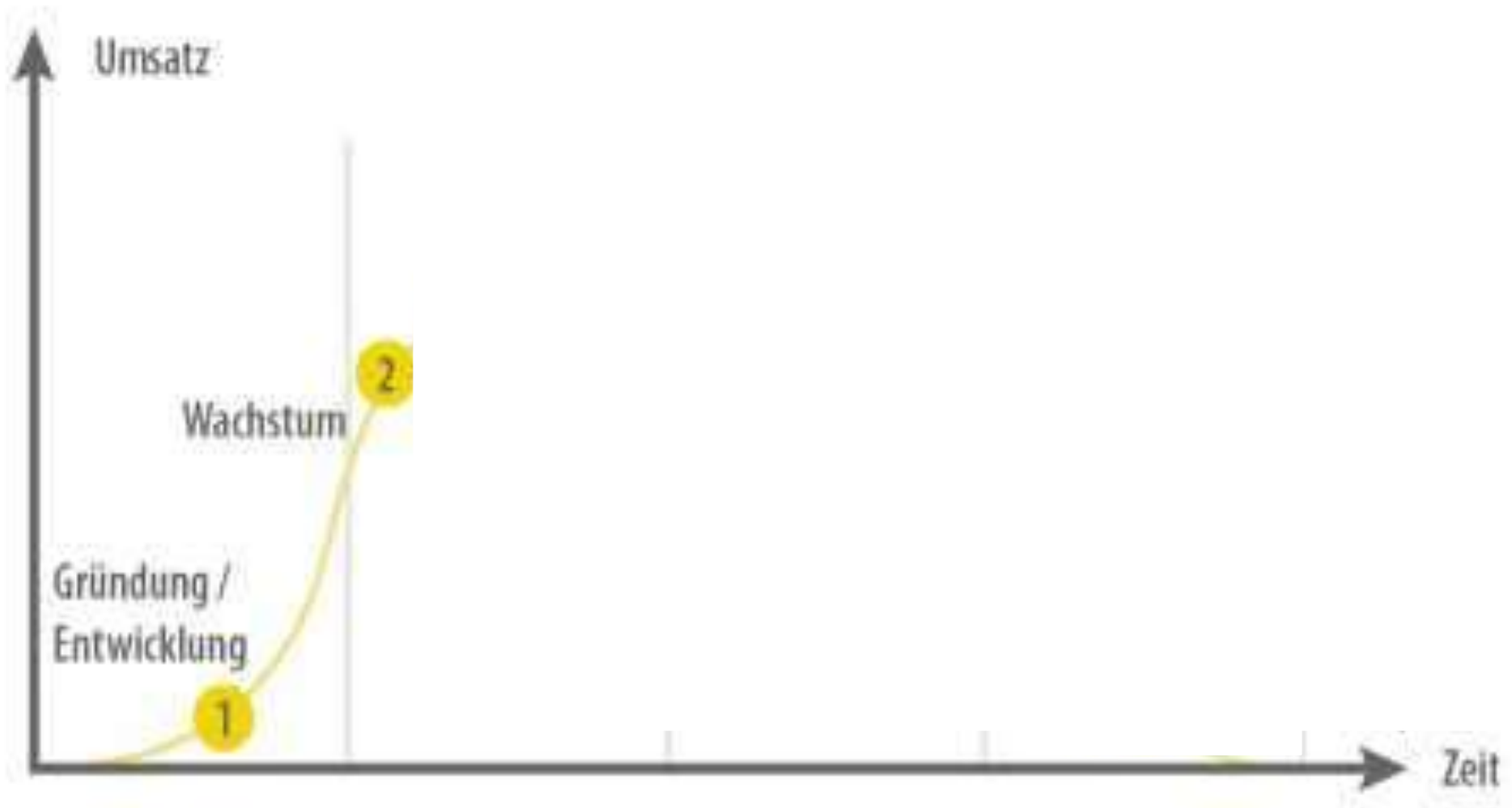




# Die 7 Wachstumshebel für Ihr Unternehmen

# Lebenszyklus

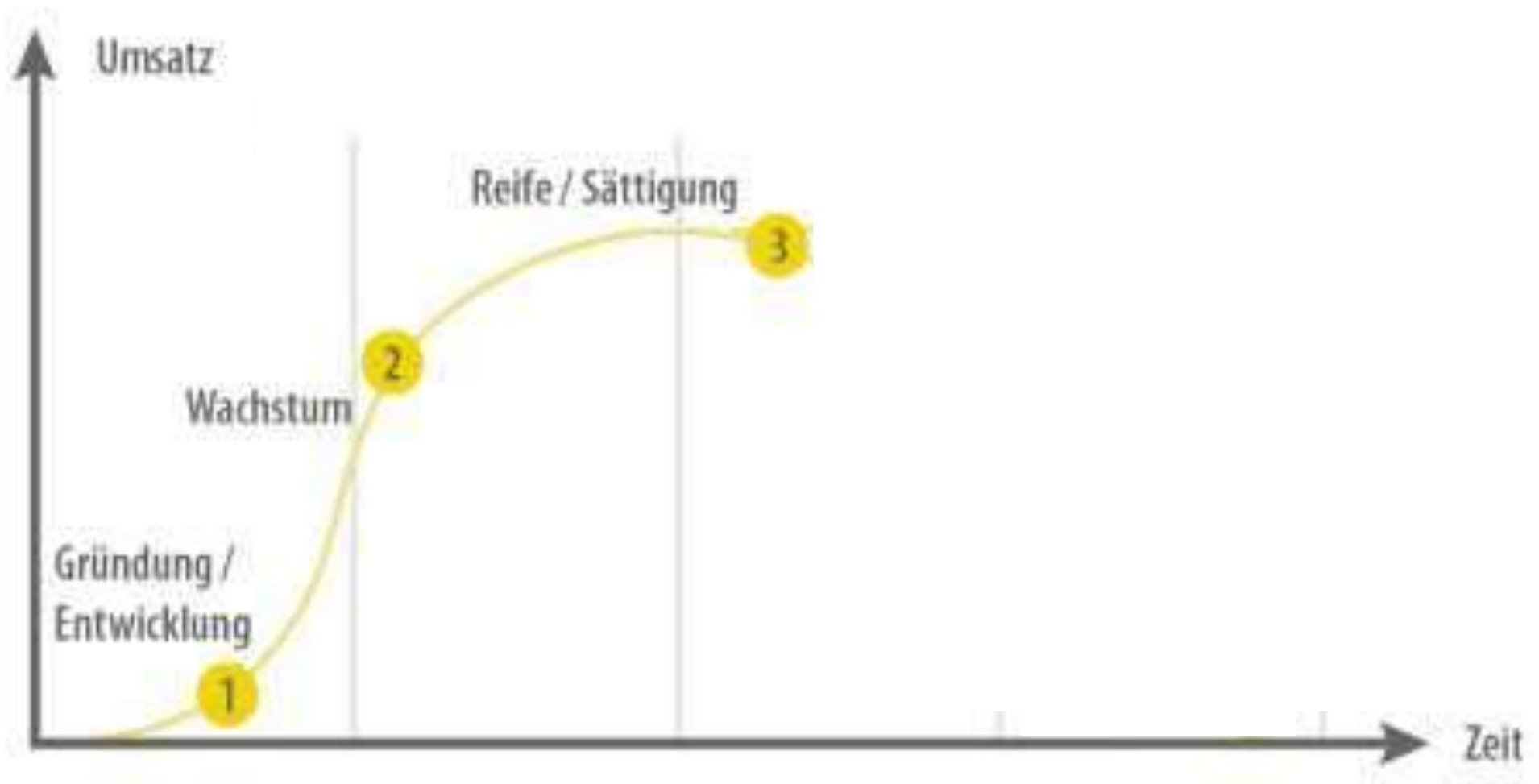


# 1 und 2: Start-UP-Phase und Wachstumsphase



In diesen Phasen sind NEUE Kunden der  
Hauptmotor des Wachstums

# Lebenszyklus

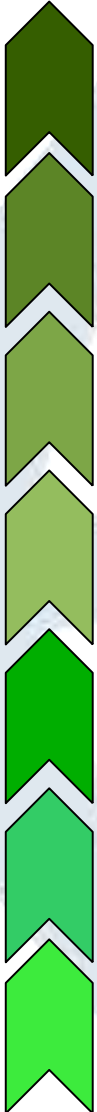


# 3 Reife/Sättigungsphase

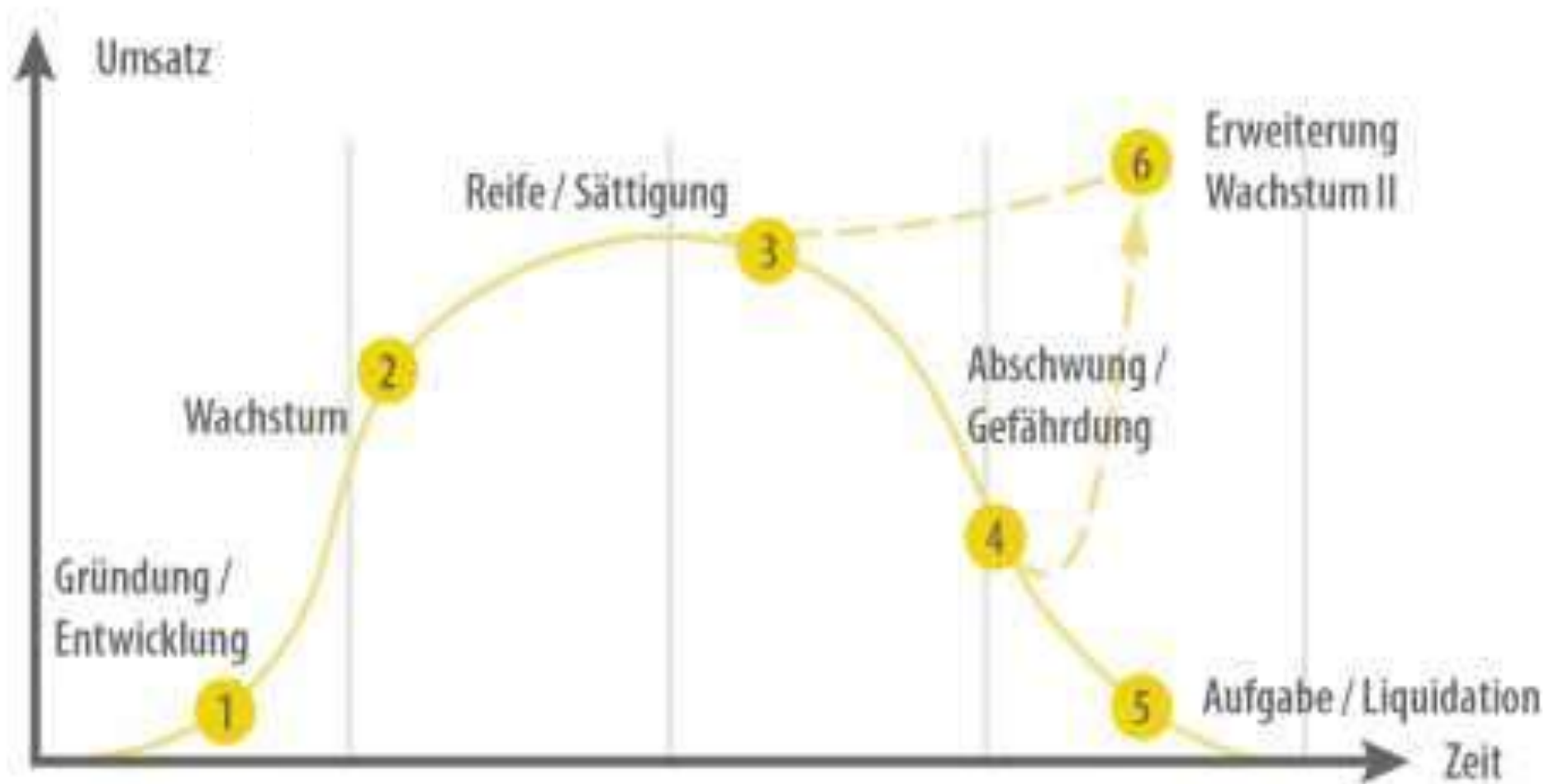
Wie bekomme ich mein  
Unternehmen dazu,  
weiter zu wachsen ?



# Es gibt 7 Hebel, die Ihr Unternehmen wachsen lassen.

- 
1. Anzahl der Interessenten
  2. Umwandlungsrate/ Abschlussrate
  3. Anzahl der Verkäufe je Jahr
  4. Durchschnittlicher Umsatz je Kauf
  5. Brutto-Marge
  6. Anzahl der Empfehlungen
  7. Kundenlebenszeit

# Lebenszyklus



# Hanauer Unternehmensberatung

**Udo Raith**

**Bruchköbeler Landstr. 39**

**63452 Hanau**

**Tel.: 06181 66 98 998**

**Mobil: 0151 182 59 776**

[raith@hanauer-unternehmensberatung.de](mailto:raith@hanauer-unternehmensberatung.de)

[www.hanauer-unternehmensberatung.de](http://www.hanauer-unternehmensberatung.de)