

Die Mathematik des Erfolgreichen Verkaufs

Wir alle wissen
ohne Verkauf....

stehen alle Räder still!

Was ist verkaufen?

Verkaufen - ein lächeln, das leuchtet und siegt,
der Druck einer Hand und die Art wie man blickt.

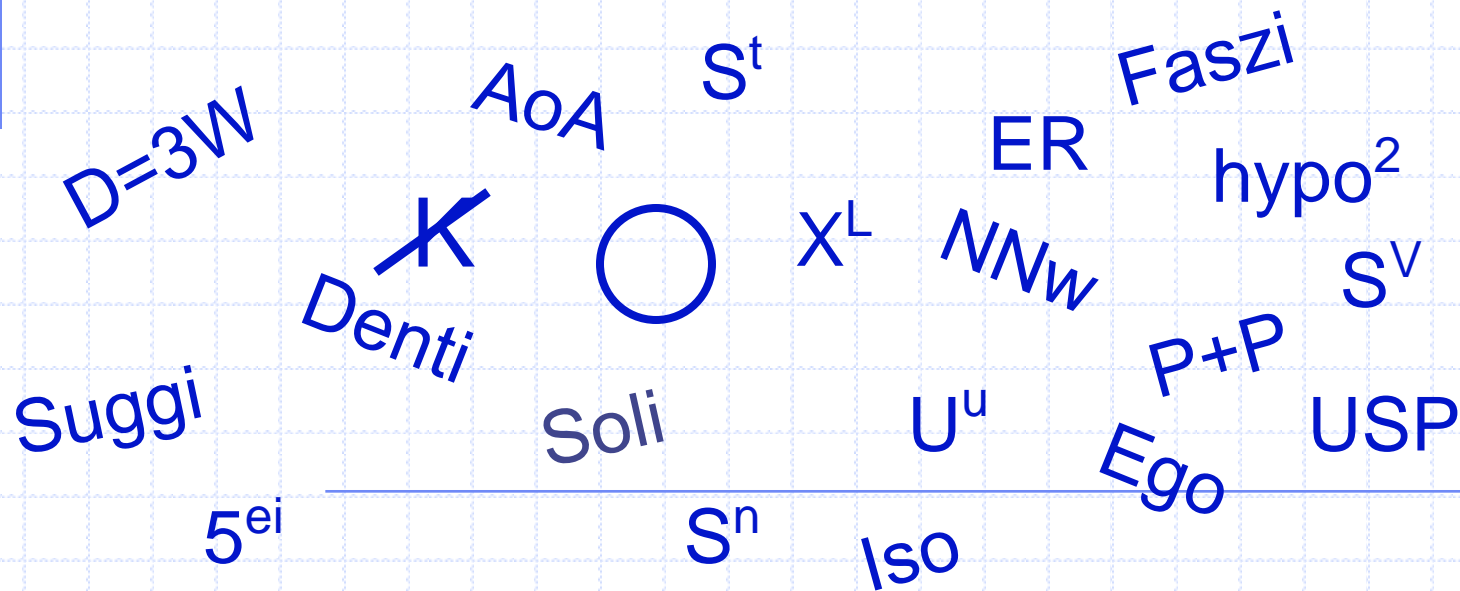
Der Ton einer Stimme, überzeugend und klar,
das knüpfen von Freundschaft - all` Tage im Jahr.

Eine Kunst ist Verkaufen, bei manchem vererbt,
bei vielen in emsiger Übung erlernt.

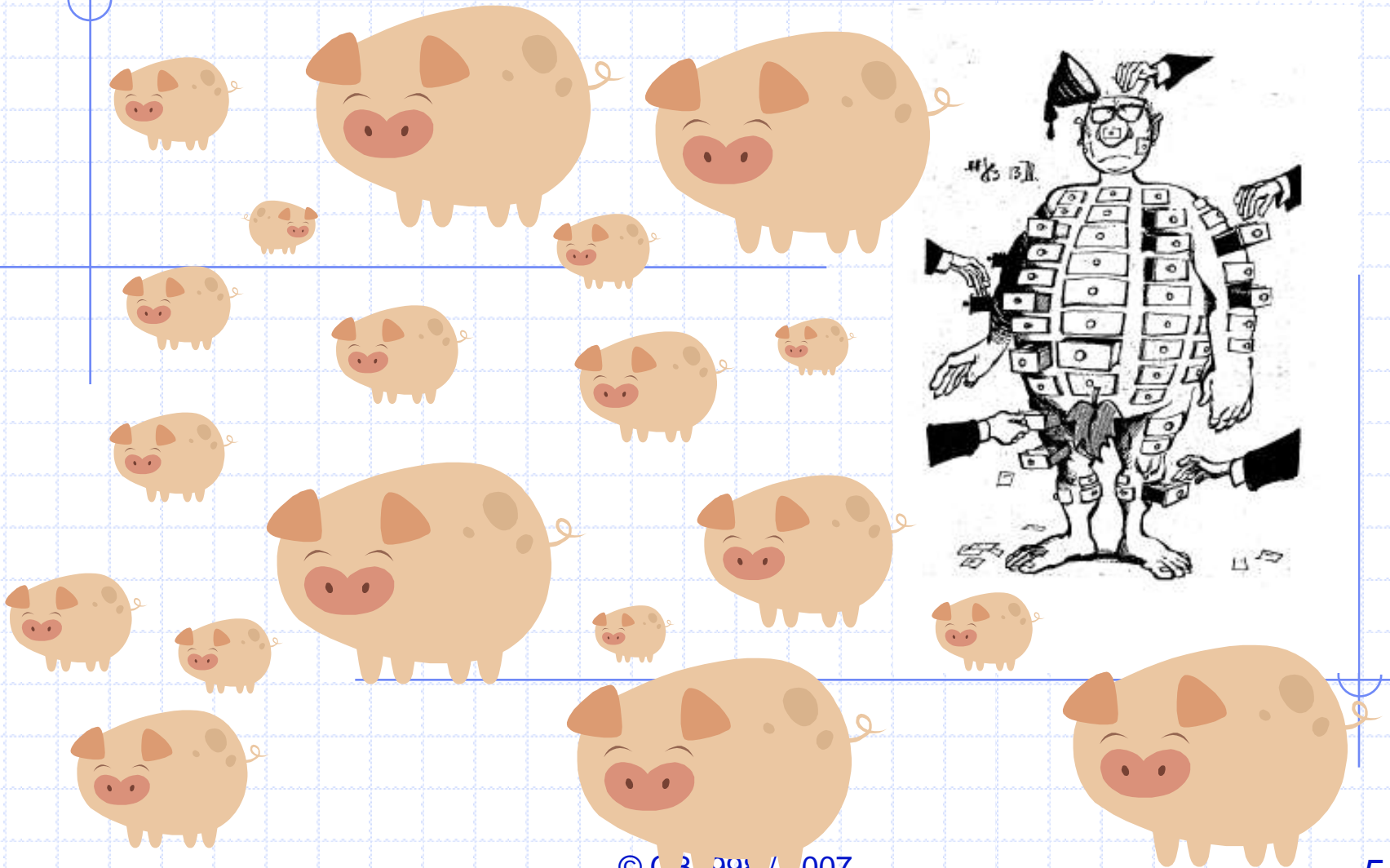
Verkaufen ist Takt, - ist "Wissen um wie"
ist Quell für Beratung - ist wahres Genie.

Verkaufen heißt Klarheit, Bereitschaft und Streben,
Verkaufen mein Freund, - ist Kampf, - dann ist`s Leben.

Die Mathematik des erfolgreichen Verkaufs



Das Motiv



Formel Nr. 1

NNw

Nutzen Nutzen

Ware

Welche Person suchen wir
auf dem Foto



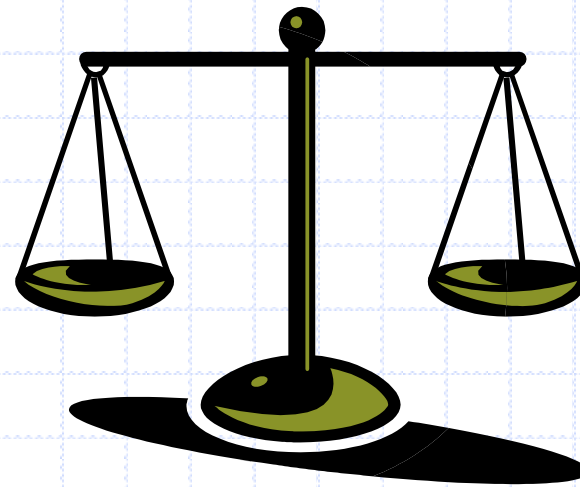
als erste?

Formel Nr. 2

XL

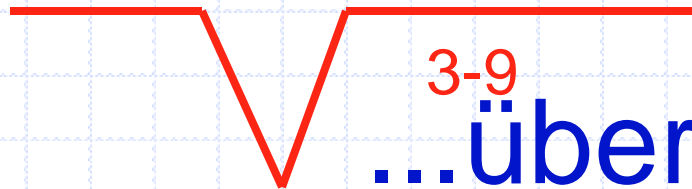
Kleine Einheit eines ernsten Lobes!

Justizia



Formel Nr. 3

überzeugen....

 3-9
...über Zeugen!

Aber ich kann nicht reden



Formel Nr. 4

ER

Eröffnungen. . .

Der Abschluss



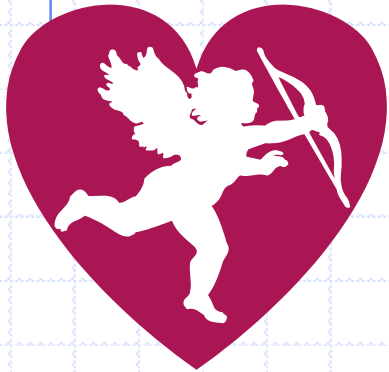
lass wählen

Formel Nr. 5

P + P

lass wählen zwischen Positiv und Positiv!

Die Reihenfolge -



zurück zur Natur

X^L ER NN_w $\sqrt{3-9}$ P + P

Ich kann nicht verkaufen!

**Jeder Mensch
kann verkaufen!**



Jeder Mensch
kann verkaufen...

...wenn er will!

